



## ÚNETE A LOK

### Business Developer

---

#### **Actividades y Responsabilidades**

- Cerrar nuevos negocios de retail, eCommerce y carriers logísticos.
- Armar propuestas con base a los requerimientos de cada cliente.
- Identificar y atraer nuevos leads que permitan superar el presupuesto.
- Potenciar estrategia de PR, unificando estrategia de comunicación en Lok
- Hacer crecer negocios actuales en facturación y margen agregando nuevos servicios.
- Afianzar relaciones con los partners claves, asegurando una mejor posición competitiva de Lok

#### **Requisitos**

- Formación Académica: Ingeniería industrial, comercial o carrera a fín.
- Experiencia de mínimo de 4 años en el rol en empresas de servicios de tecnología, eCommerce, o logística para canales digitales. Contar con conocimientos en soluciones omnicanales.
- Inglés avanzado.

**Prestaciones:** Salario competitivo, Prestaciones de Ley y Superiores., Excelentes beneficios, Crecimiento y desarrollo dentro de la empresa

**Tipo de contrato:** Indefinido

**Giro:** Logística

**Ubicación:** Ciudad de México

Enviar CV al correo [jorge@lok-hub.com](mailto:jorge@lok-hub.com)